

株式会社国井産業 御中

弊社人材サービスに関して

2024年 9月 13日

株式会社ジェイ・メイト

【経営理念】

人を想い、支え、笑顔を作り出す

【ミッション】

人を大切にする。

私たちジェイ・メイトは、お客様・働くスタッフ・社員・家族・・・様々な人達に触れ合っていきます。
感謝の気持ちを忘れずに、関わる皆様が元気にそして共に成長していける環境を創る行動をしていくことに
拘ります。

■ 弊社ご紹介

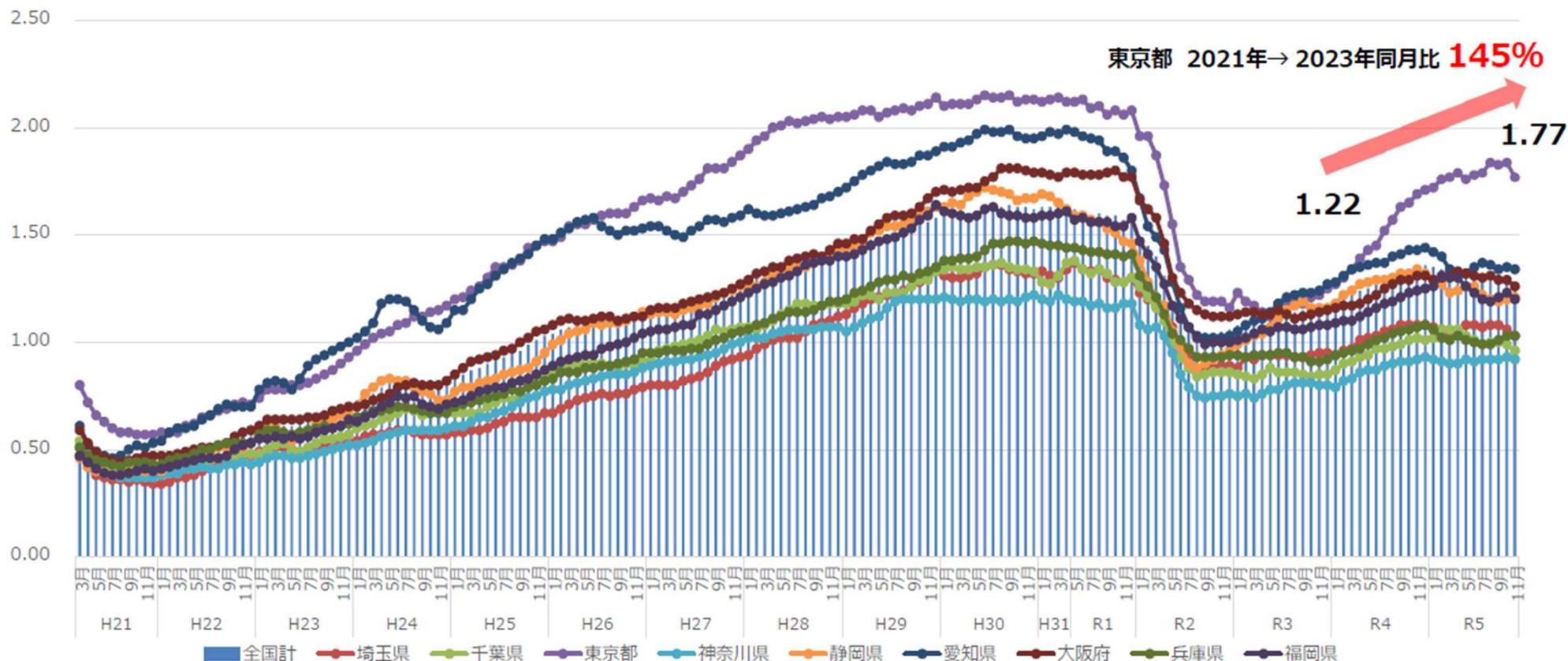
株式会社ジェイ・メイト

設立	平成13年09月
代表者	代表取締役 内田靖博
役員	代表取締役 内田靖博 取締役 五味真一 取締役 藤澤三枝 取締役 佐々木優樹 取締役 佐川拓也
事業内容	労働者派遣業 業務請負業 有料職業紹介事業
従業員数	30名（登録者数約15000名）
資本金	2,000万円
許可番号	労働者派遣事業（派） 13-302420 有料職業紹介事業 13-ユ-306546

■ 採用市況について①

主要エリアでの有効求人倍率について、コロナ禍から完全に回復し今後も上がっていく見通し

※出典：厚生労働省 / 一般職業紹介状況（R4年12月以前の数値は、R5年1月分公表時に新季節指数により改定）



■ 弊社人材サービスに関して

弊社では、企業様の様々な採用課題・ニーズにお応えできるよう、下記4種のサービスが提供可能

人材派遣

- ・弊社が雇用する従業員を派遣先企業に派遣し、指定の期間、指定の業務を行う契約
- ・派遣先企業と派遣社員の間指揮命令権が発生
- ・フィーは派遣スタッフの1時間当たりの稼働単価×稼働時間×人数で決定

紹介予定派遣

- ・弊社で求人企業の採用要件を満たす求職者の集客から面談を通したスクリーニングを行い、求人企業へ直接雇用を前提に求職者を紹介するサービス（派遣期間は最長6カ月）
- ・派遣期間終了後、双方合意のみ直接雇用へと切り替えられる
- ・フィーは派遣期間中は人材派遣と同様であり、直接雇用契約が決定した際にも費用が発生する

人材紹介

- ・弊社で求人企業の採用要件を満たす求職者の集客から面談を通したスクリーニングを行い、求人企業へ紹介するサービス
- ・フィーは採用が決定した際に費用が発生する完全成果報酬型

業務請負（BPO）

- ・「成果物の完成」を約束する契約のことで、契約書によって定めた「期限までに」「仕事を完成し、成果物を納めてもらう」ことに対して報酬を支払う契約
- ・フィーは契約時に取り決めた成果物に対して発生

サービス概要

- ・急な欠員にも対応が可能で、契約更新タイミングが明確なので人件費のコントロールも容易
- ・求職者の集客コストやスタッフの管理費用が一切かからない
- ・スクリーニングした方のご紹介のため面接の手間を省ける
- ・スタッフマネジメントは派遣会社が行うため労務管理の手間が省ける

- ・派遣期間を設けるため、仕事の適性など実務を通して確認することができミスマッチの防止に繋がる
- ・求職者の集客コストは一切かからない
- ・派遣期間中は、弊社が貴社と派遣スタッフの間に入り定期的にフォローを実施するため、双方の意向や要望をすり合わせ、入社後の早期離職抑制に繋がる

- ・求職者の集客コストは一切かからない
- ・スクリーニングを行った方のご紹介のため候補者の質が高く、何人面接しても費用はかからない
- ・採用した人材にのみフィーを支払うため無駄なコストがかからない

- ・業務遂行のプロフェッショナル集団を弊社で組成し、業務遂行するため、成果物のクオリティが担保可能
- ・特定の業務を丸ごと委託でき、業務管理の負担も大幅に低減可能

導入のメリット

■ 人材派遣サービスとアルバイト・パート採用の比較

	求職者の質	採用コスト	管理の手間	退職リスク
アルバイト・パート	 <p>応募者の質は選べず スクリーニングが大変</p>	 <p>募集コストから雇用後の 保険料まで負担が必要</p>	 <p>応募受付から面接対応 入社後もマネジメント発生</p>	 <p>再度採用活動が必要になり 募集コストと選考の手間が 再発生</p>
人材派遣	 <p>面談を実施し、貴社要件に ピッタリの人材のみ提案</p>	 <p>時間単価のみの請求のため 採用計画に沿った 見積が可能</p>	 <p>人材派遣会社が教育から マネジメントまで伴走型で 支援</p>	 <p>派遣会社が迅速に後任者を 選定・ご紹介可能</p>

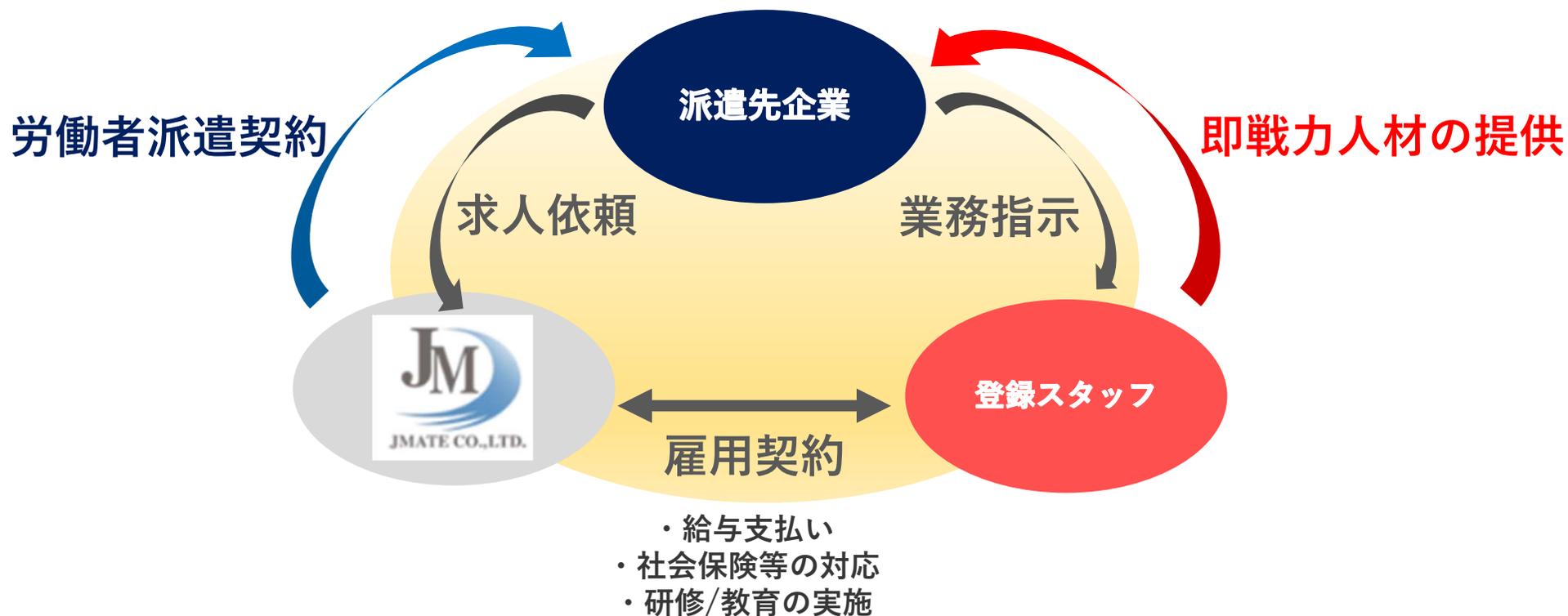
■ 人材派遣サービスとアルバイト・パート採用の比較（年間の採用コスト及び必要経費換算で考えた場合）

採用に関する外部コストと採用後の内部コストを加味すると、コストだけで人材派遣の方が
212,000円/年も年間コスト削減になり、採用担当者の負担も大きく削減可能

		アルバイト	人材派遣
事業主負担	給与	2,688,000円/年 ※（1,400円×8時間×20日×12ヶ月）の場合	3,648,000円/年 ※（1,900円×8時間×20日×12ヶ月）の場合
	交通費	180,000円/年 ※1ヶ月15,000円支給した場合	0円
	有給コスト	112,000円/年 ※年間10日間取得した場合	
	各種保険	330,000円/年 ※雇用保険、労災保険、健康保険、厚生年金を加味	
	募集費	100,000円/年 ※一人当たり採用する際の募集費	
	採用人件費	450,000円/年 ※人事の一人当たり採用する際の人件費	
	総コスト	3,860,000円/年	

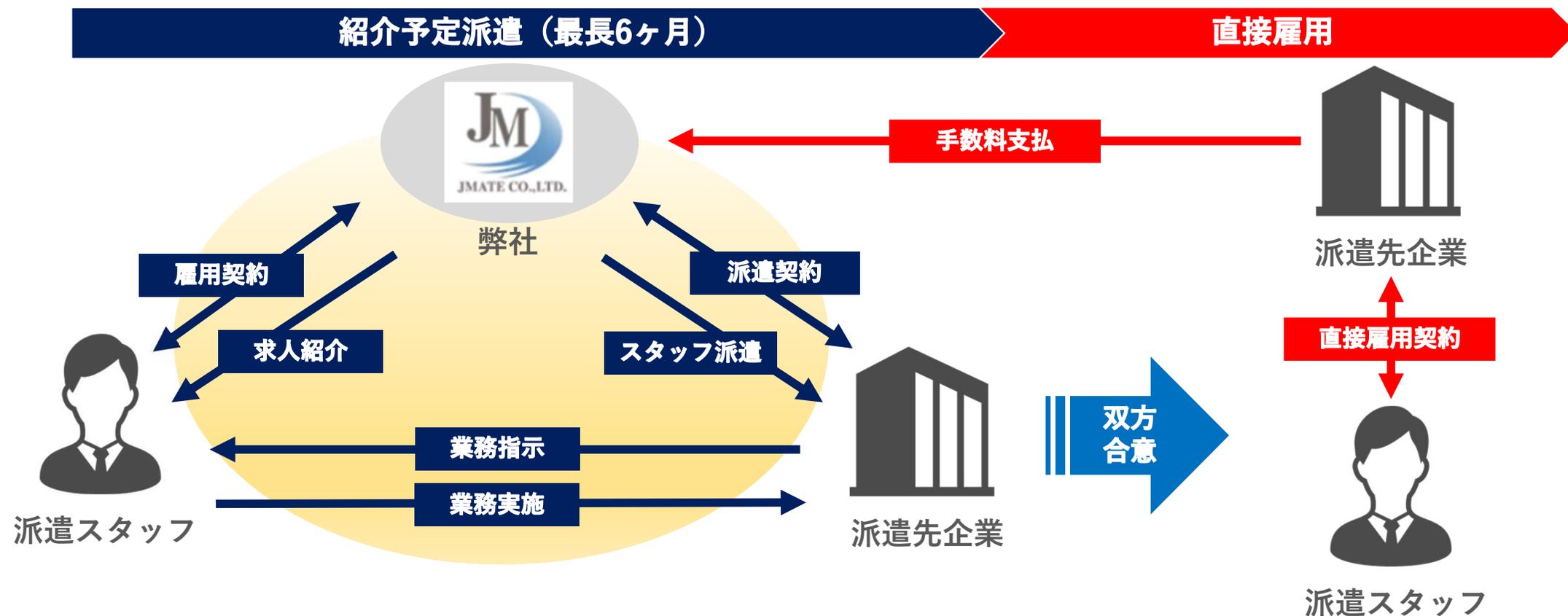
■ 弊社人材派遣サービスに関して

弊社人材派遣サービスは
「必要な時」に「必要な人員数」で「高スキルかつ即戦力人材」を「必要な時間だけ」
計画的に活用できる人材サービス



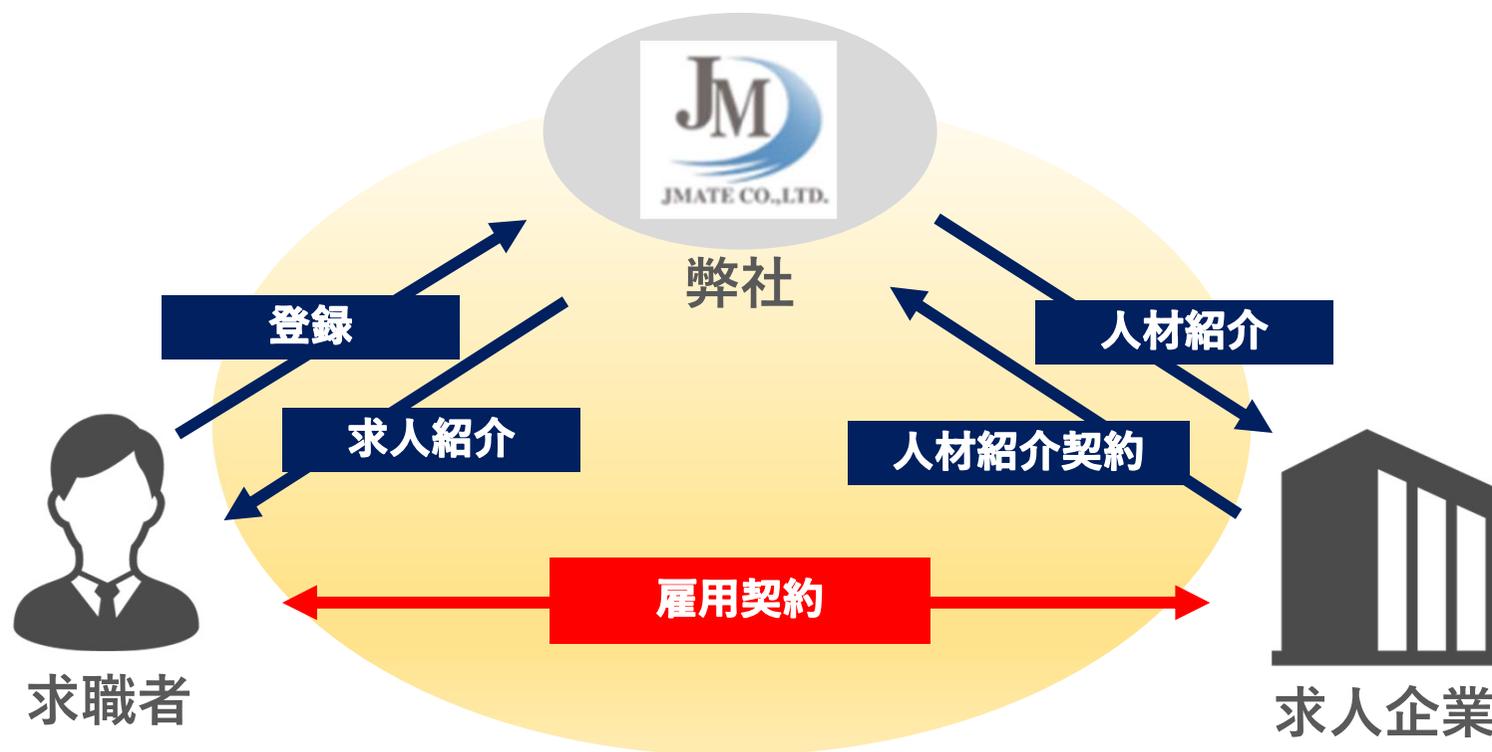
■ 弊社紹介予定派遣サービスに関して

弊社紹介予定派遣サービスに関する商流は下記の通り
最長6ヶ月派遣スタッフとして受け入れ、派遣期間終了後に直接雇用により切り替えられるサービス



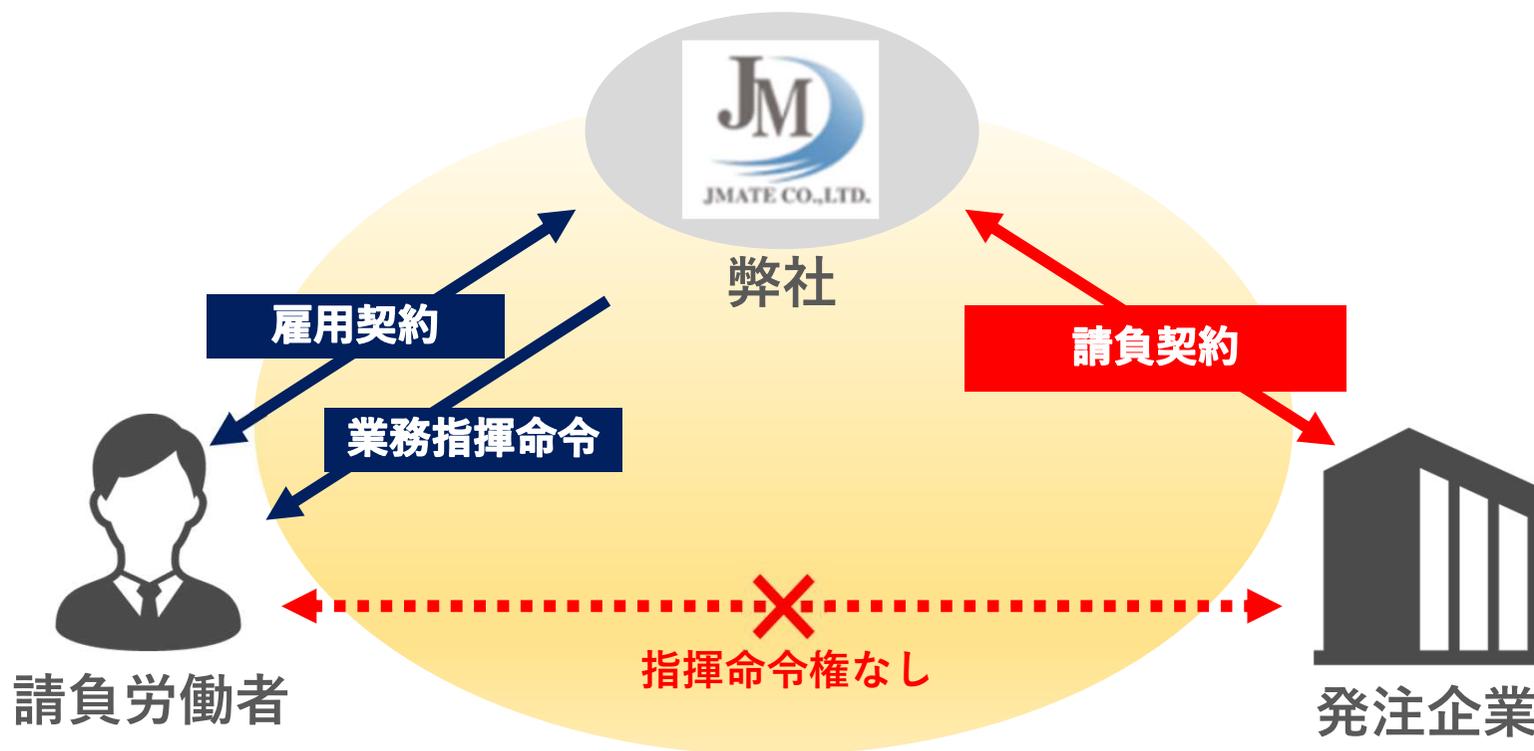
■ 弊社人材紹介サービスに関して

弊社人材紹介サービスに関する商流は下記の通り
集客コストもかからず、何人面接しても無料で、欲しい即戦力人材のみお支払いいただく
一切無駄のない完全成果報酬型のサービス

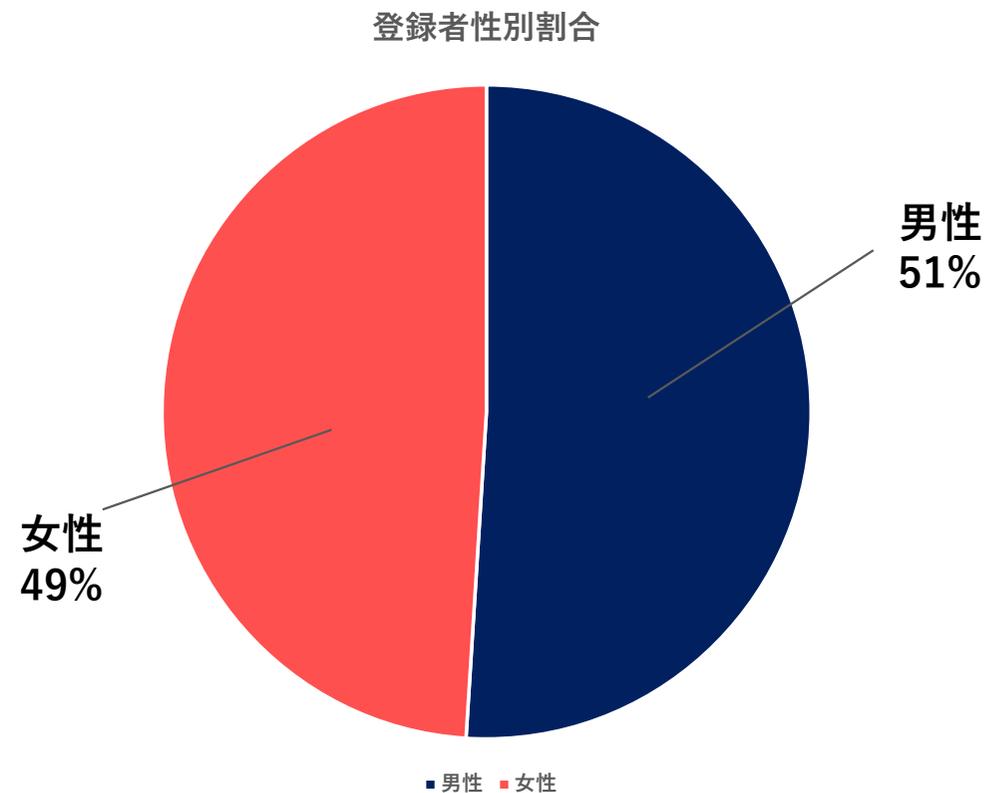
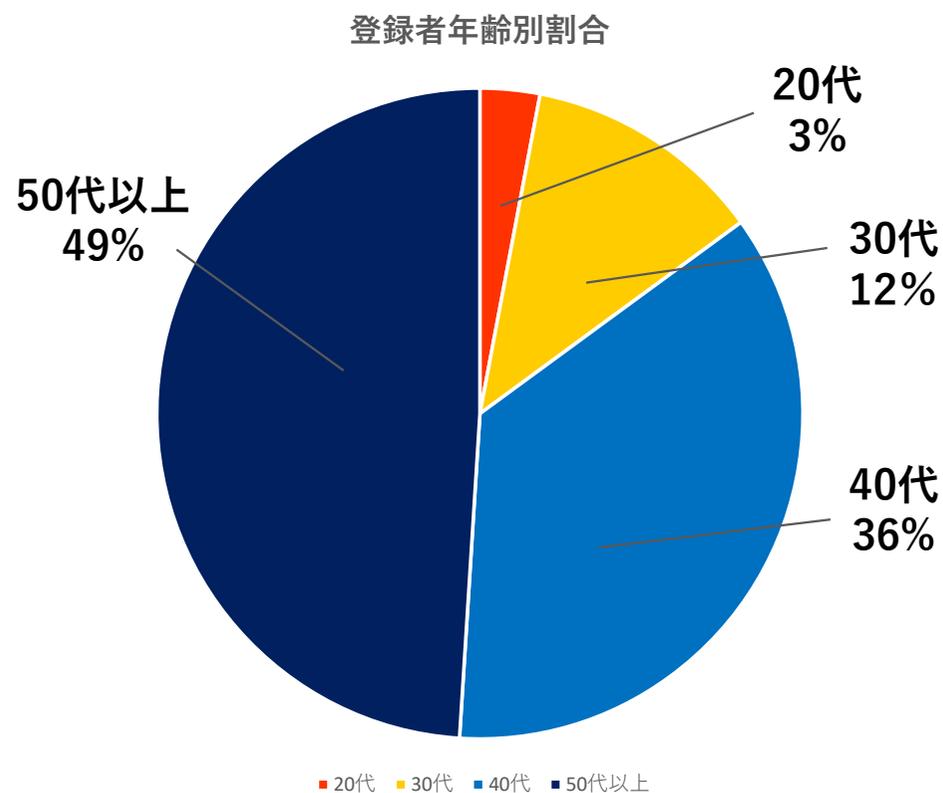


■ 弊社業務請負サービス（BPO）に関して

弊社業務請負サービス（BPO）に関する商流は下記の通り
特定の業務を丸ごと委託でき、業務管理の負担も大幅に低減可能
プロフェッショナル集団で業務を遂行するため、ハイクオリティな成果物の担保も可能



■ 弊社の登録人材データベース



長期かつ即戦力でご活躍いただける40代～50代の方を中心に弊社にスタッフとしてご登録いただいております、
年齢以外にも人間性や今までの経験・スキルに関して弊社基準を満たす方のみ登録

■ 弊社の登録人材データベース

弊社派遣登録者の経験職種及び経験スキルを一部抜粋

名前	経験職種	経験スキル
E・S	テレホンアポインター、アウトバウンド、製造、販売、配送員	インバウンド、アウトバウンド、テレポ営業新規営業、4トントラック運転手、製造オペレーター
K・F	銀行窓口、融資事務、テレホンアポインター、営業、清掃、管理業務	【スキル】新規営業、ルート営業、テレホンアポインター、事務 【資格】珠算準段、英検2級、普通自動車免許、クレジット債権管理士、貸金業務取扱責任者、小型船舶2級免許
K・T	営業、営業事務、販売員、テレホンアポインター	テレポ営業、商談アポ獲得、一般事務、営業事務、カスタマーサポート、テクニカルサポート、個人向け新規営業（飛び込み経験あり）、接客、販売
S・I	接客、店舗運営、作業員、一般事務	接客、一般事務、書類作成、顧客対応、受電対応
K・F	営業、WEBマーケティングなど	対人折衝力、行動力、英語力、営業力（電話営業、法人営業、個人営業、飛び込み訪問販売）、経営戦略、マーケティング力（顧客の売上拡大に貢献）、リスティング広告コンサルティング（Web戦略）、文章作成力、SEOライティング、
R・S	接客・販売・営業サポート・事務	アパレル販売、接客、電話対応、クレーム対応、商談同行・商談対応、業務効率化、予実管理、
T・S	接客・販売・一般事務	アパレル販売、接客、電話対応、クレーム対応
R・K	接客・販売・テレポ	接客、コミュニケーションスキル、電話対応（インバウンド対応）、新規架電営業（法人向けアウトバウンド営業）、商談アポ設定、営業ストレスへの高い耐性
M・S	販売、接客、事務など	接客、販売、一般事務、電話対応
H・E	営業、ドライバー	営業、商談アポ獲得、クロージング、顧客対応、分析、課題抽出、改善
Y・Y	営業、施工	新規営業、既存ルート営業、新規営業（飛び込み）
M・I	販売、接客、テレポ営業、ECサイト、プログラマーなど	接客、電話対応、クレーム対応、テレポ営業、新規営業、プログラミング、ECサイト
Y・Y	営業、資産運用コンサルティング	営業、電話対応、電話の資格取り取得、新規営業、既存営業
S・H	営業、接客、ドライバー	営業、接客、ドライバー、テレポ、金融商品販売（生命保険、株式、債券など）
H・K	営業、事務長など	不動産（賃貸）営業、訪問販売、反響営業、KPI管理、予実管理、経営、マネジメント
T・I	製造、警備、訪問営業	新規営業、訪問販売、飛び込み営業、
M・S	営業、カスタマーサポート	クレーム対応、インバウンド対応、コールセンター業務経験、個人向け営業、新規営業
M・K	接客、販売、テレポ営業	新規営業、テレポ営業、顧客関連、販売、アウトバウンド、SV業
K・T	営業、カスタマーサポート、インサイドセールスなど	法人営業、新規営業、カスタマーサポート、インサイドセールス、アウトバウンド業務、インバウンド業務
H・K	アウトバウンド営業	新規営業、テレポ営業、法人営業、個人営業、クロージング
A・G	事務、テレホンアポインター	コールセンター経験、電話対応（2年）、タイピング（2年）、PCスキル（2年）、電話営業・テレポ（1年）
A・I	営業、テレポインター、一般事務	テレポ営業、新規営業、既存営業、商談対応、訪問営業、一般事務 など
A・S	営業、テレポインター、一般事務	テレポ営業、新規営業、既存営業、商談対応、訪問営業、一般事務 など
Y・S	訪問営業・新規営業・接客・コールセンター・アウトバウンド	コールセンター経験、クレーム対応、チャット対応、新規営業、接客販売、アウトバウンド、訪問営業
A・G	事務、テレホンアポインター	コールセンター経験、電話対応（2年）、タイピング（2年）、PCスキル（2年）、電話営業・テレポ（1年）
N・K	接客、販売、テレポ営業	テレポ営業、個人営業、法人営業、人と話すのが好き、テレポ営業の免疫は非常に高い、
S・S	個人営業、営業事務	コールセンター経験、個人営業、普通自動車第一種運転免許
K・W	営業、事務、施工管理	営業、訪問営業、電話営業・テレポ、営業サポート・アシスタント業務
S・U	営業、接客・販売、カスタマーサポート、テクニカルサポート	SES営業、コールセンター経験、クレーム対応、チャット対応、電話対応、PCスキル、タイピング、テクニカルサポート
S・T	販売、接客、営業、営業事務	コールセンター経験（3年）、電話対応（3年）、タイピング（3年）、PCスキル（3年）、電話営業・テレポ（3年）、クレーム対応
Y・S	訪問営業・新規営業・接客・コールセンター・アウトバウンド	コールセンター経験、クレーム対応、チャット対応、新規営業、接客販売、アウトバウンド、訪問営業